

## BIETERANFRAGE vom 28.06.2024:

zum Vergabeverfahren: 02-2024-40

"Steigerung der Leistungsfähigkeit der Talsperre Stollberg durch bauliche Anpassungen und Anbindung zusätzlicher Einzugsgebiete (EZG)"

### **Anfrage:**

„Sehr geehrte Damen und Herren,

In den Zuschlagskriterien wird der Begriff „Präsentation“ verwendet. Gestatten Sie uns in diesem Zusammenhang folgende FRAGE: Ist damit gemeint, dass

1. bereits mit dem Angebot eine zusätzliche Datei (PDF aus PowerPoint o. ä.) mit den Inhalten der Darlegungen des PL zum Bietergespräch eingereicht werden soll oder
2. verstehen Sie unter „Präsentation“ den Prozess der Darlegungen des PL zum Zeitpunkt des Bietergesprächs, der sicher auch zum Angebot zusätzliche (Datei-)Elemente enthalten kann?“

### ⇒ **ANTWORT:**

Wie im Anschreiben bereits erwähnt sind mit dem Angebot auch „Präsentationsfolien zur Erläuterung der einzelnen Zuschlagskriterien“ (außer Honorar) als \*pdf-Datei mit einzureichen. Hier stellen wir uns vor, dass Sie uns an einem vergleichbaren Projekt erläutern, wie Sie an die Planung herangehen würden und uns dies auch kurz für das vorliegende Projekt erläutern. In der Präsentation sollte z.B. bei Los 3 auf folgende Punkte (2.2.1 bis 2.2.4) eingegangen werden.

<b>2. Bietergespräch</b>			
2.1 Persönlichkeit des Projektleiters	5	5	25
2.2 Präsentation eines vergleichbaren Projektes			
2.2.1 Eignung des ausgewählten Projektes	10	5	50
2.2.2 Methoden zur Terminverfolgung	10	5	50
2.2.3 Methoden zur Kostenverfolgung	10	5	50
2.2.4 Auseinandersetzung mit dem vorliegenden Projekt	15	5	75
2.2.5 Gesamteindruck der Präsentation	10	5	50

*Der Inhalt der Präsentation weicht in den verschiedenen Losen etwas ab. Genaue Hinweise können Sie aber der Anlage je Los 5.1, 5.2, 5.3 bzw. 5.4 entnehmen.*

Zum Verhandlungsgespräch sind die Inhalte der Präsentation dann anhand dieser Präsentationsfolien vorzustellen und zu erläutern. (Bitte hierzu die Hinweise im Anschreiben beachten.)

Mit freundlichen Grüßen  
die Vergabestelle